

DES MÉTIERS D'AVENIR

NOUS JOINDRE POUR NOUS REJOINDRE

Les secteurs qui recrutent

- Banques
- Assurances
- Prestataires de services
- Distribution

Nos partenaires

- BNP Paribas
- Société Générale
- La Banque Postale
- Monoprix
- Carrefour

Et bien d'autres encore...

Les postes

- Conseiller commercial
- Manager de rayon
- Responsable de clientèle
- Manager d'unités commerciales
- Téléconseiller

Des recrutements directement à la fin du BTS !



Inscription sur <https://www.parcoursup.fr/>
(futurs bacheliers)

Sélection des dossiers en mai

Admission en BTS en juin
(sous réserve de l'obtention du BAC)



LYCÉE GUILLAUME BUDÉ

2, voie Georges Pompidou

94450 LIMEIL-BRÉVANNES

Téléphone : 01 45 10 37 00
Télécopie : 01 45 10 37 01
Messagerie : ce.0940742w@ac-creteil.fr

B **M** anagement des
T **U** nités
S **C** ommerciales

+ de 80%
de réussite
sur 3 ans

Site Internet :
<http://www.guillaumbude.com>

Proviseure : Mme TAVERDET

UNE FORMATION COMPLÈTE

Au cours de ces 2 années, vous serez formé(e) :

- Aux techniques de management d'une unité commerciale
- A la gestion de la relation clients
- Au marketing

➔ Basée sur des qualités

- De communication
- De rigueur
- D'autonomie

➔ Recrutement

- Sur dossier
- Critère essentiel : la motivation
- Bac généraux, technologiques et professionnels

➔ Taux de réussite

78% en 2017

➔ Poursuite d'études

Ecole de commerce
Licences professionnelles
Licence/Master...

LES AXES DE FORMATION

Quatre volets de formation

FORMATION PROFESSIONNELLE

- Management des Unités Commerciales
- Marketing
- Gestion commerciale
- Informatique commerciale

FORMATION EN ENTREPRISE

- Intégration dans le milieu professionnel qui recrute

FORMATION GÉNÉRALE

- Français
- Économie - Droit
- Management des entreprises
- Langues (*anglais, espagnol / LV1 et LV2*)

PRÉPARATION

- 4 BTS blancs
- ENT : <http://monlycee.net>
- Suivi des étudiants en entreprise



LES OBJECTIFS DE FORMATION

Acquérir une double compétence associée aux TIC...

- ⇒ Compétence dans le management et la gestion d'une unité commerciale
- ⇒ Compétence commerciale pour promouvoir une gamme de produits et services

... pour entrer dans le métier

Le titulaire du BTS a pour perspectives de prendre la responsabilité de tout ou partie de l'UC

... avec une expérience professionnelle fondée sur des missions et la conduite de projet



14 semaines de stage en milieu professionnel sur les 2 années

EXAMEN

Matière	Nature	Coef.	Durée
Français	Écrit	3	4 h
LV1	Écrit	1.5	2 h
	Oral	1.5	20 mn
Eco-Droit	Écrit	2	4 h
Management	Écrit	1	3 h
MGUC	Écrit	4	5 h
ACRC (mission)	CCF	4	-
PDUC (projet)	CCF	4	-
LV2 (option)	Oral	1	20 mn